



Congreso Nacional  
**Finanzas**

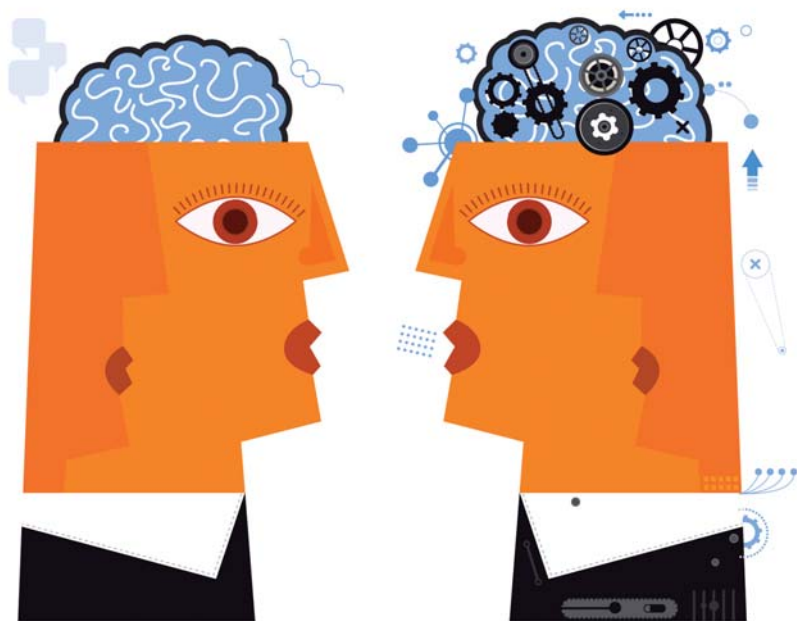
El Valor de los Contenidos

Una iniciativa de  
**interbannetwork**

# Gestión Financiera

## Base para la competitividad

Valencia, 6 de marzo de 2012. Palacio de Congresos



Patrocinadores Globales

**Microsoft**



Patrocinadores Congreso Nacional de Finanzas



**Microsoft**

profesional answer



# Gestión Financiera

## Base para la competitividad

Valencia. Martes, 6 de marzo de 2012

Palacio de Congresos de Valencia

Avda. Cortes Valencianas, 60. 46015 Valencia

### Apertura

---

#### 8.30-8.50 Recepción de Asistentes y entrega de documentación

##### 8.50 Bienvenida

D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum**. Director General. **Interban Network**

##### 8.50-9.00 Representantes Patrocinadores Globales

Dña. María Jesús Cuesta. Jefa de Producto de Microsoft Dynamics ERP. **Microsoft**

D. Ernesto Schmitz. Responsable de Innovación. **SAP España**

##### 9.00-9.20 Conferencia Inaugural. El apasionante reto de gestionar innovando

D. Juan Manuel Baixauli. Presidente. **Grupo Gheisa**. Presidente. **Club de Innovación de la Comunidad Valenciana**

---

### Gestión presupuestaria

#### 9.20-9.50 Gestión presupuestaria ante la falta de liquidez

- Modelos presupuestarios adecuados al entorno actual
- Control presupuestario y seguimiento de desviaciones

D. Buenaventura Burgui. Director Financiero. **Sport Enebé**

### Gestionando el riesgo en la empresa

#### 9.50-10.05 Retos y soluciones para el director financiero

Dña. María Jesús Cuesta. Jefa de Producto de Microsoft Dynamics ERP. **Microsoft**

#### 10.05-10.20 Viaje al bosque global

D. Pavel Gómez del Castillo. Responsable de Comunicación. **Crédito y Caución**

#### 10.20-10.50 Gestión de riesgos financieros en la empresa: ¿tenemos respuestas?

- ¿Tenemos una planificación financiera en la empresa a corto/medio plazo?
- ¿Disponemos de unas previsiones de tesorería fiables?

- ¿En qué monedas tenemos contratadas las órdenes de compra y de venta?
- ¿De qué depende el precio de las materias primas?
- ¿Estamos protegidos del incremento de la inflación?
- ¿Asumimos riesgos de valor residual, demanda, etc.?
- ¿Cubrimos nuestros riesgos técnicos al 100%?
- ¿Cómo elegimos a nuestros clientes? ¿Existe una política de scoring?
- ¿Cuál es la estrategia de la empresa ante estos riesgos: no hacer nada, cubrir... ¿qué es más arriesgado?

D. Alejandro Roca Soto. Director Análisis y Control de Gestión. **Obinesa**

#### 10.50-11.05 Gestión inteligente de clientes

D. Ignacio Jiménez. Director Comercial. **Iberinform (Grupo Crédito y Caución)**

#### 11.05-11.35 Pausa café

#### 11.35-11.50 Gestión de riesgos en y con entidades financieras

- El riesgo banco-empresa
- El riesgo empresa-banco
- Gestión del pool bancario en un entorno de fusiones:
  - Número óptimo de entidades en un pool bancario

- Principios de negociación
- Obtener la financiación. Cuota, precio, compensación y riesgo

**D. Juan Manuel Sevilla Navarro.** Gerente de Empresas. Dirección Territorial Arco Mediterráneo. Ibercaja

### 11.50-12.20 Vender y cobrar, inseparables. Labores preventivas y paliativas en la gestión de créditos y cobros

- Labores preventivas: límite de crédito, condiciones contractuales, garantías, avales, seguros, factoring, confirming, relación comercial con el cliente
- Durante la venta: chequear los límites de crédito, requerimiento de avales o garantías, análisis de la documentación necesaria, apoyo al comercial, verificación de formas de pago, precios, ofertas, plazos de entrega, etc.
- Antes del cobro: riesgos en curso, cumplimiento de condiciones, negociación de aplazamientos, renegociación de condiciones, señales de alerta
- Impago: acciones de cobro, renegociación de la deuda, reclamación judicial

**D. José Enrique Segura Valero.** Economista. Departamento de Administración. **Transportes Caudete**

### 12.20-12.35 Título por determinar

**D. Javier Seisdedos.** Director Financiero. **Informa D&B**

## Reducción de costes

### 12.35-12.50 Agilizar los cierres para crear valor

**Dña. Eva Álvarez.** Soluciones Financieras y EPM. Departamento Soluciones. **SAP España**

### 12.50-13.20 Cómo establecer desde la dirección financiera una política eficaz de control de costes

- Errores habituales en el control de costes
- Principales claves: información y control
- Mejoras operativas y mejoras en la gestión

**Dña. Marina Martínez Montseny.** Economista. Departamento Control de Gestión y Costes. **Martínez Loriente**

### 13.20-13.50 Vinculación de control de gestión con los distintos departamentos de la empresa. Interconexión e interacción entre Contabilidad de Gestión y Contabilidad Financiera

- Ratios de Contabilidad de Gestión
- Ratios de Contabilidad de Costes
- Importancia de la vinculación entre Contabilidad de Gestión y Contabilidad Financiera

**D. José Antonio Aparisi Caudeli.** Profesor Titular. Departamento de Contabilidad. Facultad de Economía. **Universidad de Valencia**

### 13.50-15.30 Pausa

## Gestión de la liquidez en el entorno actual

### 15.30-16.00 Movimientos corporativos base de nuestra permanencia y competitividad

- Cómo obtener capital para nuestra empresa (Family Office, Capital Riesgo, MAB)
- Otras vías para la continuidad (fusiones, adquisiciones, procesos de cambio generacional)
- Reestructuración de deuda

**D. Francisco Duato Vayá.** Economista. Socio Director. **ONEtoONE Capital Partners**

### 16.00-16.15 Herramientas de gestión de tesorería

**D. Miguel Torán.** Consejero Delegado. **Professional Answer**

### 16.15-16.30 Pausa

### 16.30-17.00 Negociación con entidades financieras en el complicado contexto actual

- Actual situación de las entidades: un contexto de máxima tensión que hay que saber gestionar
- Claves para la negociación en reestructuración de deuda
- Claves para la negociación en obtención de nueva financiación
- El mapa bancario, el balance banco empresa y el equilibrio en el riesgo

**D. Francisco Bulls Polo.** Economista. Director Financiero. **Grupo Rigar**

### 17.00-17.30 Eficacia y eficiencia en la gestión de nuestra liquidez

- Medios de pago, otra vía para garantizar la financiación de nuestro circulante
- El control de costes como vía de obtención de liquidez
- La negociación con nuestros proveedores para optimizar la liquidez

**D. Francisco Soler.** Economista. Socio Director. **Apunte Asesores y Consultores**

### 17.30-17.45 Clausura Claves para el Desarrollo y la Competitividad de las Empresas

**D. Miguel Ángel Robles.** Director General. **Interban Network.** Presidente. **IniciativaPymes**

# Zona de Networking

Un espacio destinado al conocimiento y a los negocios

La zona Networking es un amplio espacio, que permanecerá abierto de forma paralela al congreso, destinado al **encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores**, permitiéndole intercambiar opiniones e ideas con otros profesionales, así como visitar los diferentes stands y **conocer las soluciones líderes del mercado**.



## Expositores



Patrocinador  
Sala

Asociaciones  
Colaboradoras

Patrocinador  
Café

Colaboradores  
Técnicos



Una iniciativa de

**interbannetwork**